

DEPARTAMENTO DEL MAGDALENA 2002 – 2003

1.- ESCENARIO MACROECONÓMICO DEPARTAMENTAL

1.1 PIB

De acuerdo con las cifras del DANE, el PIB nacional creció 3,74% en 2003. Las empresas del sector real de la economía que reportaron información a las superintendencias de Sociedades y Valores, ubicadas en el departamento del Magdalena, 49 sociedades, generaron Ingresos Operacionales de \$661.535 millones, equivalentes al 0.29% del PIB nacional, frente al 0.26% del año inmediatamente anterior, cuando reportaron la cifra de \$528.513 millones.

1.2 Empleo

Según datos publicados por el DANE, el departamento del Magdalena, presentó variables de empleo derivadas de una población total de 1.356.610 habitantes, de los cuales 998.959 estaban en edad de trabajar y 526.433 económicamente activos; estableciendo una tasa de ocupación del 48.7%; un desempleo de 7.5% y subempleo de 10.3%. Cifras que determinaron 486.827 personas ocupadas, 39.607 desempleadas y 54.445 subempleadas.

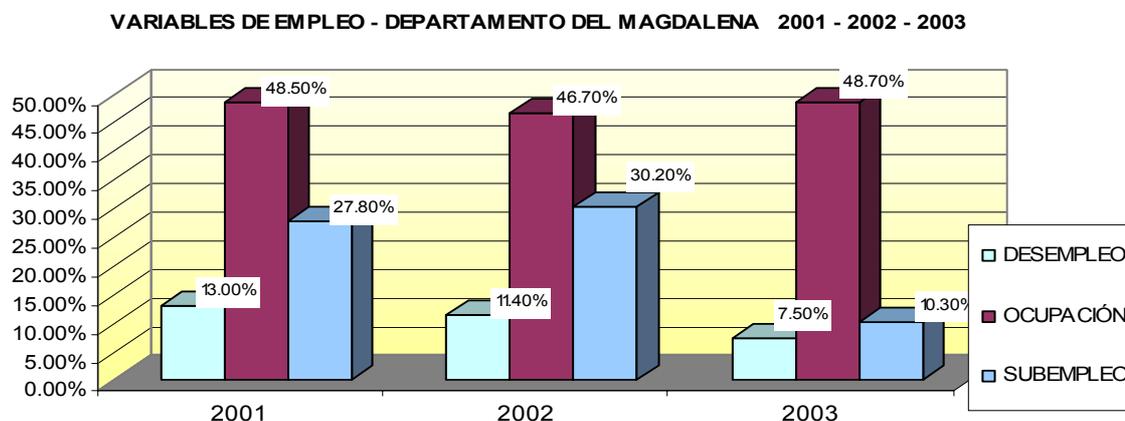


Gráfico 1
Fuente: DANE

Las 49 empresas mercantiles inspeccionadas y vigiladas por la Superintendencia de Sociedades, tomadas como muestra¹ para elaborar el presente estudio, presentaron en

¹ Muestra: Del universo de 9.100 sociedades

2003 disminución en contratación de personal de 1.46%, al suprimir 54 puestos de trabajo, quedando un restante de 3.654 trabajadores, que aportaron el 0.75% del mercado laboral de la región.

El Sector Agropecuario con 14 sociedades, agrupó el mayor número de empleados con 1.377; seguido del Sector de Productos Alimenticios conformado por 8 empresas que generaron 759 empleos y Comercio al por Mayor con 7 sociedades y 600 personas empleadas.

2.- SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA

2.1 Composición y Dinámica de la Muestra

- **Distribución de las Sociedades por Domicilio**

Cuadro No. 1

CONCENTRACIÓN DE LAS SOCIEDADES POR DOMICILIO						
SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA						
DOMICLIO	TOTAL DE SDES	PARTIC %	ACTIVOS 2003 Miles \$	PARTIC %	VENTAS 2003 Miles \$	PARTIC %
SANTA MARTA	48	97.96	768,817,946	96.14	601,699,178	90.95
CIENAGA	1	2.04	30,887,410	3.86	59,836,347	9.05
TOTAL DEPARTAMENTO	49	100.00	799,705,356	100.00	661,535,525	100.00

Fuente: Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

De un universo de 9.100 sociedades mercantiles que remitieron a la Superintendencia de Sociedades la información financiera por los periodos de 2002 y 2003, el departamento del Magdalena, contribuyó con el 0.54%, es decir, 49 sociedades, de una muestra homogénea para dicho periodo².

El 97.96% de las empresas en 2003, estaban domiciliadas en su capital Santa Marta, registrando inversiones en activos por \$768.817 millones, y ventas por \$601.699 millones, contribuyendo con el 96.14% y 90.95%, sobre los totales de la muestra.

En la población de Cienaga se ubicó 1 sociedad, aportando el 3.86% (\$30.887 millones) de los activos y 9.05% (\$59.836 millones) de las ventas.

² Muestra homogénea: Las mismas sociedades para el 2002 y 2003

CONCENTRACIÓN DE LAS SOCIEDADES POR DOMICILIO - 2003

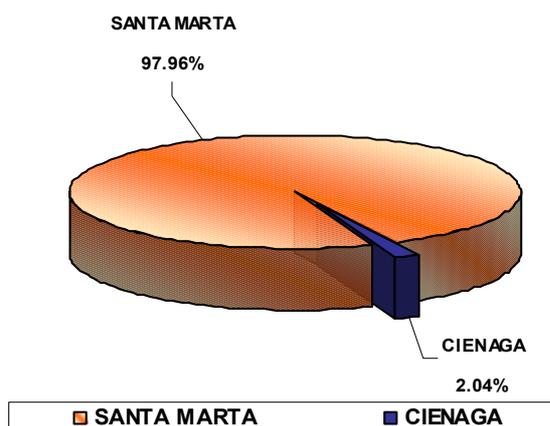


Gráfico 3

Fuente: Superintendencia de Sociedades

- Distribución de las Sociedades por Situación**

Cuadro No. 2

DISTRIBUCIÓN DE LAS SOCIEDADES POR SITUACIÓN								
SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA								
SITUACIÓN	TOTAL DE SDES	PARTIC %	ACTIVOS 2003 Miles \$	PARTIC %	PASIVOS 2003 Miles \$	PARTIC %	VENTAS 2003 Miles \$	PARTIC %
ACTIVAS	43	87.76	766,914,549	95.90	380,769,278	97.32	653,418,417	98.77
EN ACUERDO DE REESTRUCTURACIÓN	5	10.20	32,327,733	4.04	10,389,441	2.66	8,100,349	1.22
EN CONCORDATO	1	2.04	463,074	0.06	101,168	0.03	16,759	0.00
TOTAL SOCIEDADES SEGÚN SITUACIÓN	49	100.00	799,705,356	100.00	391,259,887	100.00	661,535,525	100.00

Fuente: Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

- Intervención Gubernamental**

El 87.76% (43 sociedades) inspeccionadas y vigiladas por la Superintendencia de Sociedades presentaban en diciembre de 2003 situación activa; 5 sociedades se encontraban en proceso de intervención gubernamental, al acogerse a la Ley 550/1999, que promueve la reactivación de la economía y el empleo mediante la negociación de un acuerdo de reestructuración de pasivos y anterior a la citada ley, 1

sociedad aparece en estado de concordato. Estas empresas en conjunto alcanzaron ventas por \$8.116 millones y mantienen empleadas 341 personas, además, totalizaron \$32.327 millones en activos y \$10.389 millones en pasivos, determinándose un nivel de endeudamiento del 32.14%.

3.- EVOLUCIÓN DE LOS SECTORES ECONÓMICOS

Cuadro No. 3

DISTRIBUCIÓN DE LAS SOCIEDADES POR SECTOR ECONÓMICO									
SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA									
SECTOR	TOTAL DE SDES	ACTIVOS 2002 Miles \$	ACTIVOS 2003 Miles \$	PART %	VARIA %	VENTAS 2002 Miles \$	VENTAS 2003 Miles \$	PART %	VARIA %
AGROPECUARIO	14	67,455,252	67,478,017	8.44	0.03	37,997,785	46,955,235	7.10	23.57
PRODUCTOS ALIMENTICIOS	8	176,179,389	195,094,791	24.40	10.74	148,212,775	186,528,830	28.20	25.85
COMERCIO AL POR MAYOR	7	362,671,705	419,822,499	52.50	15.76	295,025,237	375,294,357	56.73	27.21
ALOJAMIENTO	5	80,812,663	89,896,889	11.24	11.24	28,902,191	31,141,225	4.71	7.75
ALMACENAMIENTO Y OTRAS ACT. RELAC.	5	10,848,850	12,617,551	1.58	16.30	13,321,590	15,873,034	2.40	19.15
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	3	9,526,226	6,329,609	0.79	-33.56	1,195,457	534,781	0.08	0.00
CONSTRUCCIÓN	3	6,418,285	5,381,034	0.67	-16.16	1,286,746	2,200,371	0.33	71.00
OTROS SECTORES	4	2,899,660	3,084,956	0.39	6.39	2,571,615	3,007,692	0.45	16.96
TOTALES	49	716,812,010	799,705,356	100.00	11.56	528,513,396	661,535,525	100.00	25.17

Fuente: Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

Teniendo en cuenta las actividades económicas hacia las cuales las empresas del departamento del Magdalena, en el año de 2003 encauzaron las ventas y dirigieron la mayor inversión en activos, observamos:

- La actividad de Comercio al por Mayor representada por 7 empresas, generó el mayor monto de ingresos operacionales, alcanzando \$375.294 millones, con activos que ascendieron a \$419.822 millones, aportando el 56.73% y 52.50%, respectivamente, del total de la muestra.
- El sector Agropecuario, del que sobresalen actividades como la agrícola con predominio exportador, derivada de la producción especializada de banano, agrupó el mayor número de empresas (14), registrando ventas por \$46.955 millones y activos de \$67.478 millones.
- La mayor tasa de crecimiento en ventas, fue lograda por el sector de Construcción, con 71.0% de aumento, al obtener en 2003 \$2.200 millones, frente a \$1.286 millones, en 2002.

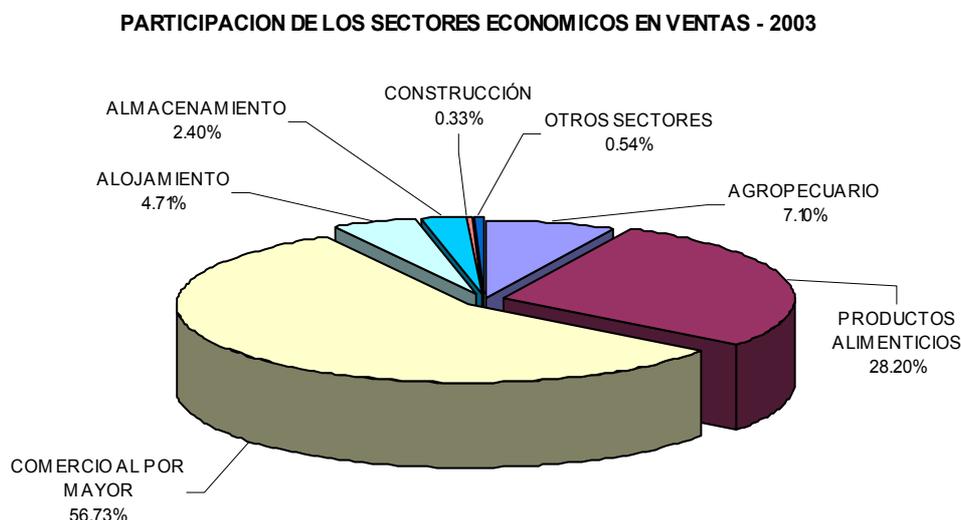


Gráfico 4

Fuente: Superintendencia de Sociedades

4.- DESEMPEÑO FINANCIERO 2003

4.1 ESTADO DE RESULTADOS

Para el consolidado las 49 sociedades pertenecientes al sector real de la economía, ubicadas en el departamento del Magdalena, destacamos en 2003, un crecimiento de ingresos operacionales del 25.17%, alcanzando la suma de \$661.535 millones; y la evolución importante de ventas en el exterior; generadas por 3 sociedades, entre las que se encuentran: 1 empresa comercializadora de combustibles, 1 comercializadora de café trillado y 1 sociedad productora de aceites y grasa comestibles; que representaron el 50.11% de los ingresos operacionales del grupo de empresas de esta región, al exportar productos por \$331.523 millones, con 33.61% de crecimiento en relación, al periodo anterior.

Sin embargo, el aumento mayormente proporcional de los costos frente a los ingresos operacionales (30.56% vs. 25.17%), redujo el margen de utilidad bruta de 21.16% en 2002 a 17.76% en 2003, conduciendo, a un menor monto de utilidad operacional, pasándola de \$8.523 millones a \$1.663 millones en el último año, no obstante, el consolidado de las empresas reflejar menor participación en gastos operacionales.

Cuadro No. 4

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA					
CONCEPTO	AÑO 2002 Miles. \$	PARTICIP. %	AÑO 2003 Miles \$	PARTICIP. %	VARIAC. %
Ingresos Operacionales	528,513,396	100.00	661,535,525	100.00	25.17
Costo de Ventas y Prestación de Servicios	416,703,588	78.84	544,034,552	82.24	30.56
Utilidad Bruta	111,809,808	21.16	117,500,973	17.76	5.09
Gastos Operacionales de Administración	55,528,363	10.51	62,538,293	9.45	12.62
Gastos Operacionales de Ventas	47,757,678	9.04	53,298,747	8.06	11.60
Utilidad Operacional	8,523,767	1.61	1,663,933	0.25	-80.48
Ingresos no Operacionales	33,816,850	6.40	53,730,364	8.12	58.89
Gastos No operacionales	50,552,113	9.56	29,544,486	4.47	-41.56
Utilidad Antes de Impuestos	-8,155,897	-1.54	25,849,811	3.91	216.97
Ajustes Por Inflación	2,624,766	0.50	4,952,270	0.75	88.67
Impuesto de Renta y Complementarios	6,023,096	1.14	5,901,369	0.89	-2.02
Utilidad Neta	-11,554,227	-2.19	24,900,712	3.76	115.51

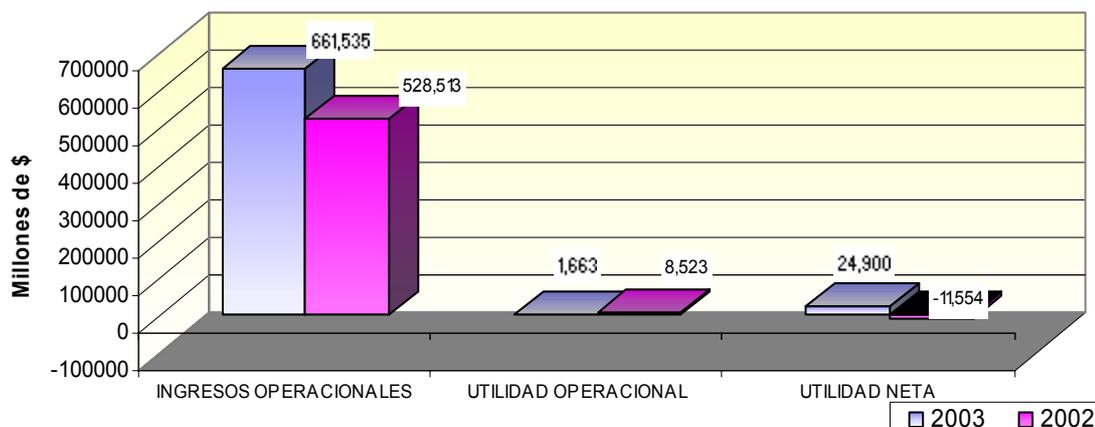
Fuente: Estados Financieros de 49 sociedades remitidos a la Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

Estas empresas en 2003 fueron exitosas en generación de ingresos no operacionales, con 58.89% de incremento, fijándolos en \$53.730 millones y a su vez, redujeron gastos financieros en 41.56%, al pasarlos de \$50.552 millones en 2002 a \$29.544 millones, comportamiento que arrojó una utilidad neta de \$24.900 millones, superando en 115.51% la pérdida del año anterior y mejorando el margen de rentabilidad de -2.19% a 3.76% en el último año.

Gráfico 5

EVOLUCIÓN DE LAS VENTAS Y UTILIDADES 2002 - 2003



4.2 BALANCE GENERAL

• ACTIVOS

En cuanto a cuentas del Balance General, el conjunto de empresas registró en 2003 activos en cuantía de \$799.705 millones, frente a \$716.812 millones en 2002, significando un crecimiento del 11.56%, caracterizado por aumento en diferidos en \$25.717 millones y en propiedad, planta y equipo \$22.172 millones, destacándose un aumento del 16.47% de la capacidad instala, originado principalmente en empresas que desarrollan actividades de alojamiento y comercializadoras.

Cuadro No. 5

PRINCIPALES CUENTAS DEL ACTIVO SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA					
CONCEPTO	AÑO 2002 Miles \$	PARTICIP. %	AÑO 2003 Miles \$	PARTICIP. %	VARIAC. %
Disponible	9,797,699	1.37	10,144,272	1.27	3.54
Inversiones	7,562,263	1.05	11,899,495	1.49	57.35
Deudores Corto Plazo	134,139,101	18.71	150,624,071	18.83	12.29
Inventarios	42,493,500	5.93	55,134,087	6.89	29.75
Diferido	4,076,750	0.57	5,105,762	0.64	25.24
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	198,069,313	27.63	232,907,687	29.12	17.59
Inversiones	75,688,566	10.56	80,340,361	10.05	6.15
Deudores Largo Plazo	11,555,820	1.61	3,596,117	0.45	-68.88
Propiedad, Planta y Equipo	134,629,818	18.78	156,801,565	19.61	16.47
Valorizaciones	86,455,653	12.06	89,450,120	11.19	3.46
Diferidos	191,584,311	26.73	217,301,291	27.17	13.42
Otros Activos	18,828,529	2.63	19,308,215	2.41	2.55
TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE	518,742,697	72.37	566,797,669	70.88	9.26
TOTAL ACTIVO	716,812,010	100.00	799,705,356	100.00	11.56

Fuente: Estados Financieros de 49 sociedades remitidos a la Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

El valor de las inversiones corrientes por \$11.899 millones, cifra mayor en 57.35% a la presentada un año atrás, puede interpretarse como búsqueda de alternativas de financiamiento, equidistante con el sector financiero y los proveedores.

• PASIVOS

Estas empresas registraron 13.31% más de financiación externa durante 2003, al fijar pasivos por \$391.259 millones; predominando una estructura de endeudamiento corriente con 76.39% (\$298.886 millones) de participación, sobresaliendo los proveedores con 20.79% y las obligaciones financieras con 19.97%.

La tendencia financiera, mostró para el grupo de empresas en el último año, financiación de recursos a plazos más amplios, creciendo 66.09%, al pasar de \$14.697 millones a \$24.412 millones. A su vez, disminuyeron las obligaciones de corto plazo un 6.55%, conllevándolas a competir mejor, dada sus condiciones de flujo corriente de recursos.

Otra fuente importante de financiación, está representada por proveedores con 20.79% de contribución, situándose en \$81.356 millones y 13.42% de incremento respecto del mismo periodo del año anterior.

Cuadro No. 6

PRINCIPALES CUENTAS DEL PASIVO SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA					
CONCEPTO	AÑO 2002 Miles \$	PARTICIP. %	AÑO 2003 Miles \$	PARTICIP. %	VARIAC. %
Obligaciones Financieras Corto Plazo	83,592,611	24.21	78,116,982	19.97	-6.55
Proveedores	71,730,170	20.77	81,356,527	20.79	13.42
Cuentas Por Pagar Corto Plazo	31,032,464	8.99	36,528,990	9.34	17.71
Impuestos Gravámenes y Tasas	12,608,707	3.65	11,344,047	2.90	-10.03
Obligaciones Laborales Corto Plazo	3,779,676	1.09	4,145,626	1.06	9.68
Pasivos Estimados y Provisiones	1,429,928	0.41	2,663,104	0.68	86.24
Diferidos Corto Plazo	3,050,333	0.88	1,484,639	0.38	-51.33
Otros Pasivos Corto Plazo	67,575,895	19.57	83,246,532	21.28	23.19
TOTAL PASIVO CORRIENTE	274,799,784	79.59	298,886,447	76.39	8.77
Obligaciones Financieras Largo Plazo	14,697,944	4.26	24,412,300	6.24	66.09
Cuentas Por Pagar Largo Plazo	6,979,431	2.02	5,239,897	1.34	-24.92
Otros Pasivos Largo Plazo	48,809,238	14.14	62,721,243	16.03	28.50
TOTAL PASIVO NO CORRIENTE	70,486,613	20.41	92,373,440	23.61	31.05
TOTAL PASIVO	345,286,397	100.00	391,259,887	100.00	13.31

Fuente: Estados Financieros de 49 sociedades remitidos a la Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

Por cuanto el aumento de pasivos fue ligeramente superior al de activos, esto es, 13.31% vs. 11.56%, el nivel de endeudamiento de este grupo de empresas solo creció 0,76 puntos porcentuales, situándose en 48.93%, frente a 48.17% un año atrás.

• PATRIMONIO

El resultado positivo del ejercicio de 2003, al acumular estas empresas utilidades netas por \$24.900 millones, las reflejó con mayor solidez patrimonial, creciendo 9.94% al fijarse en \$408.445 millones, frente a \$371.525 del año anterior.

Cuadro No. 7

PATRIMONIO SECTOR REAL DE LA ECONOMÍA					
CONCEPTO	AÑO 2002 Miles \$	PARTICIP. %	AÑO 2003 Miles \$	PARTICIP. %	VARIAC. %
Capital Social	73,825,245	19.87	78,164,106	19.14	5.88
Superávit de Capital	118,975,228	32.02	123,025,039	30.12	3.40
Reservas	25,658,671	6.91	24,620,528	6.03	-4.05
Revalorización del Patrimonio	158,704,832	42.72	175,011,507	42.85	10.27
Resultado del Ejercicio	-11,554,227	-3.11	24,900,712	6.10	115.51
Resultado de Ejercicios Anteriores	-80,539,789	-21.68	-106,726,543	26.13	32.51
Superávit por Valorizaciones	86,455,653	23.27	89,450,120	21.90	3.46
TOTAL PATRIMONIO	371,525,613	100.00	408,445,469	100.00	9.94

Fuente: Estados Financieros de 49 sociedades remitidos a la Superintendencia de Sociedades

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

4.2 MEDIANA DE INDICADORES FINANCIEROS

Cuadro No. 8

INDICADORES FINANCIEROS				
2002 - 2003				
TIPO	DESCRIPCION DEL INDICADOR	MAGDALENA		EXPRESADO EN
		2002	2003	
ENDEUDAMIENTO	Apalancamiento Financiero	1.03	1.03	Veces
	Endeudamiento con el Sector Financiero	3.07	2.1	%
	Concentración del endeud. con el sector financiero	10.43	5.73	%
	Razón de Endeudamiento	51.04	50.69	%
LIQUIDEZ	Capital de Trabajo	148.309	147.843	Miles \$
	Razón Corriente	1.14	1.12	Veces
RENTABILIDAD	Margen Bruto	33.58	33.35	%
	Margen Operacional	2.13	2.64	%
	Margen Neto	2.58	2.31	%
	Retorno sobre los Activos	3.56	4.00	%
	Retorno sobre el Patrimonio	3.28	3.80	%
TENDENCIA FINANCIERA	Variación del Activo	12.79	5.84	%
	Variación del Pasivo	5.24	1.68	%
	Variación del Patrimonio	10.45	8.78	%

Fuente: Estados Financieros remitidos a la Superintendencia de Sociedades

Medida Estadística Utilizada: Mediana

Cálculos: Grupo de Estadística - Superintendencia de Sociedades

Tomamos como base para este análisis la mediana³ de indicadores que nos permiten inferir o generalizar el comportamiento individual de las sociedades que conforman el departamento del Magdalena, revelando así resultados que pueden diferir de los valores agregados anteriormente expuestos.

Observamos un endeudamiento en 2003 de 50.69%, que comparado con el indicador del año anterior de 51.04%, muestra un leve descenso de 0,35 puntos porcentuales, indicándonos que el 49.31% de los activos se encuentran respaldados por el patrimonio. El indicador de razón corriente de 1.14 en 2002 y 1.12 en 2003, refleja modesto respaldo para cubrir cada peso de deuda de corto plazo.

Evidenciamos, en el indicador de endeudamiento con el sector financiero; razón definida del monto de obligaciones financieras sobre el total de activos, que por cada peso (\$) que las empresas invirtieron en 2003, el 2.1% le pertenece a este sector. Así mismo, la concentración del endeudamiento con el sector financiero, interpreta que de cada peso (\$) de pasivo que registran las empresas, el 5.73% corresponde a obligaciones con entidades financieras.

El retorno sobre los activos, medido con base en la utilidad operacional sobre el total de activos, pasó de 3.56% en 2002 a 4.00% en 2003 y el retorno sobre el patrimonio determinado por la utilidad neta, se ubicó en 3.80% frente a 3.28% un año atrás, indicando que la inversión fue más rentable, por cuanto fue más efectiva la administración de las empresas.

4.4 INDICADORES DE COMPETITIVIDAD Y PRODUCTIVIDAD

La revisión de los indicadores de competitividad y productividad para las sociedades del departamento del departamento del Magdalena nos permitió encontrar un comportamiento definido en torno al desempeño empresarial del año 2003. Partiendo del hecho que el valor agregado⁴ muestra la creación de riqueza de una empresa, el análisis efectuado a partir de los datos revisados indicó que durante el último año el ejercicio productivo permitió obtener una mayor producción y a su vez un mayor valor agregado, al presentar estas variable incrementos de 25.64% y 55.04%, respectivamente.

³ Mediana: Estadística de tendencia central, valor por encima y por debajo del cual se encuentra la mitad de los casos. El percentil 50. Elimina los valores atípicos.

⁴ Valor Agregado: Valor creado a través del proceso de producción o las operaciones de servicio. Del valor de las ventas se resta la creación de riqueza de otras empresas (materias primas, servicios, elaboración de partes).

Cuadro No. 9

INDICADORES DE COMPETITIVIDAD Y PRODUCTIVIDAD					
INDICADOR	MAGDALENA				
	2002	2003	Variación %	Diferencia Valores Absolutos	Expresado en
Valor Agregado *	101,073,430	156,702,236	55.04	55,628,806	Miles \$
Producción*	520,522,575	653,970,595	25.64	133,448,020	Miles \$
Capital Operativo*	182,564,907	217,459,109	19.11	34,894,202	Miles \$
Costo de Personal**	765,595	755,009	-1.38	-10,586	Miles \$
Productividad Laboral Aparente	42,375	49,683	17.25	7,308	Miles \$
Productividad Laboral**	19,216	20,998	9.27	1,782	Miles \$
Productividad de Capital**	0.66	0.77	16.67	0.11	Veces
Razón de Utilización de Capital	2.03	1.82	-10.34	-0.21	Veces
Razón del Valor Agregado**	0.32	0.37	15.63	0.05	Veces
Participación del Trabajo**	0.53	0.49	-7.55	-0.04	Veces
Rentabilidad**	0.03	0.03	0.00	0.00	Veces
Productividad de los Salarios**	1.86	1.94	4.30	0.08	Veces

* Cifras en miles de pesos ** Medianas

Fuente: Superintendencia de Sociedades Cálculos: Grupo de Estadística

El aumento significativo del valor agregado en 2003 y la importante tasa de variación positiva (19.11%) del capital operativo, al pasar de \$182.564 millones en 2002 a \$217.459 millones en 2003, originado especialmente por el aumento de la propiedad, planta y equipo, determinaron la variación positiva de la productividad de capital del 16.67%. Sin embargo, la mediana de la razón de utilización de capital, disminuyó 10.34%, debido al decrecimiento de la producción en el 55.10% de las sociedades, significando que menos de la mitad del grupo de sociedades evaluadas fueron las que permitieron que la producción agregada creciera 25.64%.

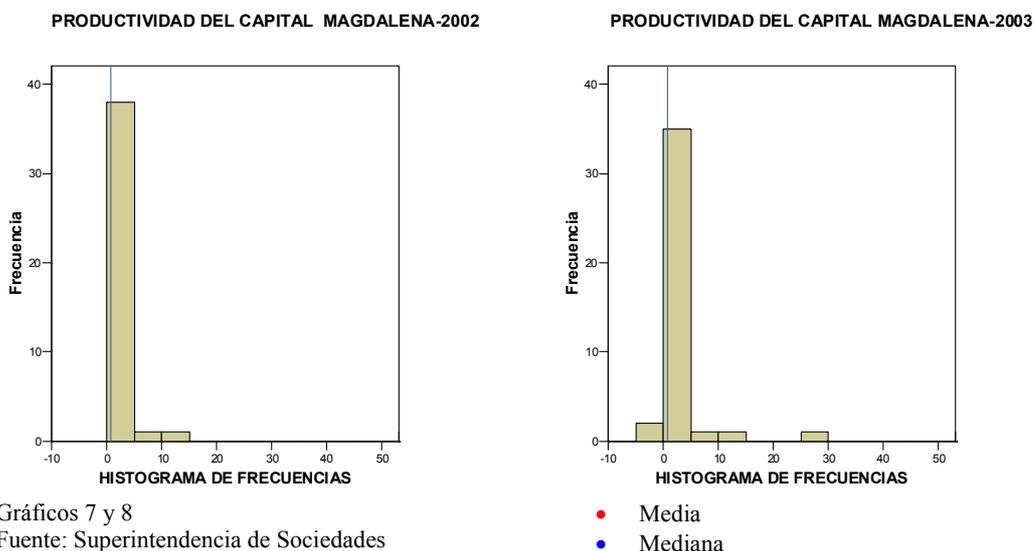
El aspecto laboral refleja que hubo reducción en la mediana de los costos laborales de 1.38%, al pasar de \$765 millones en 2002 a \$755 millones en 2003, que determinó una tasa de variación negativa en el indicador de participación del trabajo de 7.55%, esto indica, que los costos de personal no crecieron frente a la proporción de valor agregado, sin embargo la productividad laboral en el último año, reflejó su mayor eficiencia al crecer 9.27%.

El indicador de rentabilidad, definido por la relación *utilidad operacional / capital operativo*, evalúa el monto de las ganancias generadas por el capital operativo utilizado, que para el caso mantuvo su proporción de 0.03 veces, significando que las empresas en el ejercicio económico de 2003, no superaron la rentabilidad del capital operativo del año anterior.

A continuación podrán observar unos histogramas de frecuencias, relacionados con la productividad de capital, productividad laboral, participación del trabajo y rentabilidad, que nos refleja el comportamiento poblacional en cuanto a la distribución que esta sigue. En nuestro caso para un indicador específico, podemos distinguir el rango en el cual se concentran la mayoría de las empresas. Por ejemplo, para el caso de la productividad laboral del año 2003, podemos ver en el gráfico 10, que el rango de mayor acumulación de empresas están entre 10.000 y 30.000 millones de pesos.

El resultado mostrado por los histogramas de frecuencias, nos permite interpretar el comportamiento global de la población respecto al indicador y decidir cuál de las medidas de tendencia central es la más adecuada.

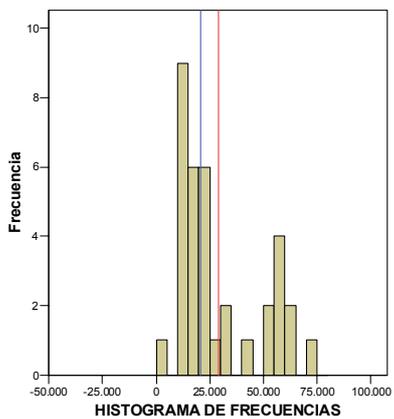
Volviendo al caso de la productividad laboral de 2003, vemos que la mediana se encuentra en el intervalo de concentración, mientras que la media se escapa de él (este corrimiento de la media se debe a la presencia de datos atípicos en la muestra), razón por la cual, la medida más indicada es la mediana.



Gráficos 7 y 8

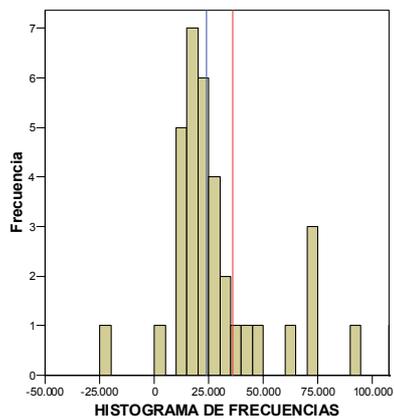
Fuente: Superintendencia de Sociedades

PRODUCTIVIDAD LABORAL MAGDALENA-2002



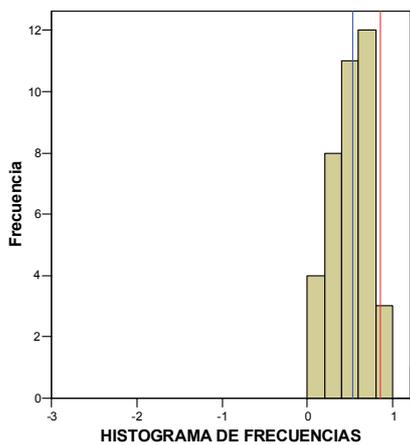
Gráficos 9 y 10
Fuente: Superintendencia de Sociedades

PRODUCTIVIDAD LABORAL MAGDALENA-2003



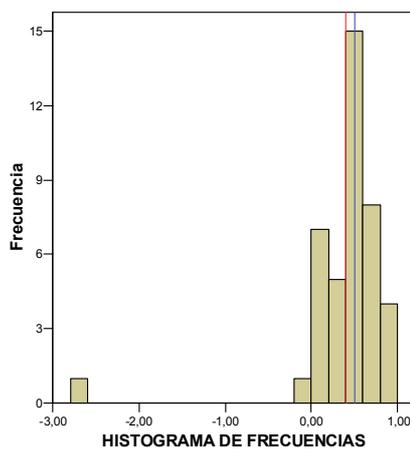
• Media
• Mediana

PARTICIPACIÓN DEL TRABAJO MAGDALENA-2002

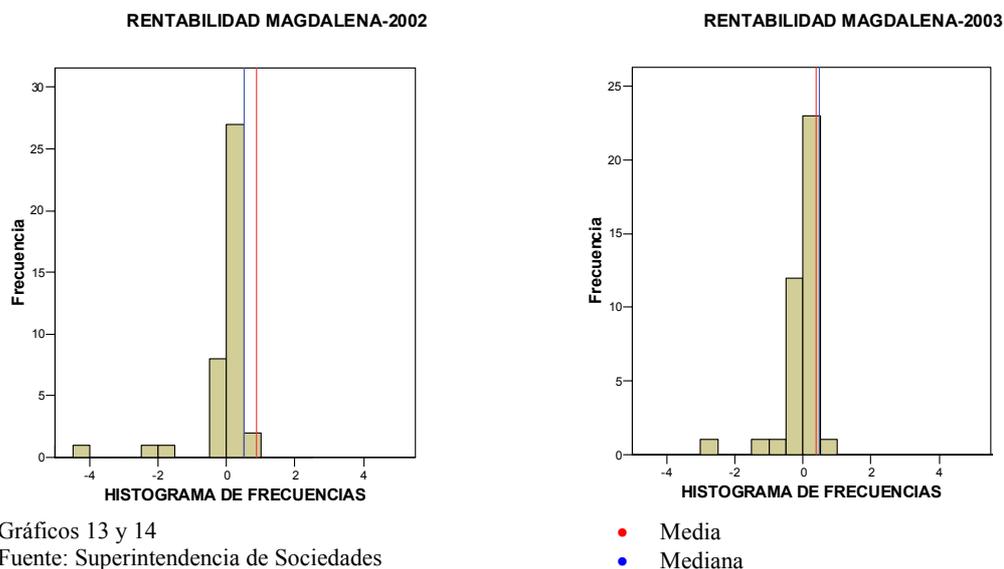


Gráficos 11 y 12
Fuente: Superintendencia de Sociedades

PARTICIPACIÓN DEL TRABAJO MAGDALENA-2003



• Media
• Mediana



4.5.- CONCLUSIONES

- Las 49 sociedades pertenecientes al sector real de la economía, en 2003, presentaron en conjunto un ejercicio económico favorable en demanda de productos, al obtener Ingresos Operacionales por \$661.535 millones, significando crecer frente al año anterior 25.17%; destacándose, las ventas al exterior, en el que la actividad de comercio al por mayor representó el 50.11% de los ingresos operacionales, al exportar productos por \$331.523 millones, con 33.61% de crecimiento en relación, al periodo de 2002.
- Observamos, que un 83.67%, equivalente a 41 sociedades de la muestra, lograron en 2003, resultados netos positivos en la suma de \$27.803 millones, frente a \$13.126 millones de 2002. Para el resto de empresas (8), fue considerable la reducción de las pérdidas netas registradas en 2002, al pasarlas de \$24.681 millones a \$2.903 millones en 2003. Estos resultados a nivel consolidado, permitieron superar el margen de rentabilidad de -2.19% en 2002 a 3.76% en el año siguiente.
- Vislumbramos mejoría en la capacidad de flujo de recursos corrientes de las empresas, al lograr negociar con el sector financiero endeudamiento a plazos más extensos, creciendo la cifra un 66.09%, al situarla en \$ 24.412 millones en 2003, así mismo, los empresarios decidieron por extender el financiamiento de sus proyectos,

con proveedores en 13.42% de incremento y adquirir inversiones corrientes en una cifra mayor en 57.35% a la presentada un año atrás.

- No obstante lo anterior y resaltando en las empresas una reconversión en propiedad, planta y equipo, aumentando 16.47%; notamos igualmente, una utilización de endeudamiento para mantener la operación y no para crecer, toda vez, que 27 sociedades no lograron incrementar su producción, afectando el mercado laboral al reducirlo en 1.46%.
- Sin embargo, el restante de sociedades (22 en total), aportaron superior riqueza al departamento, registrando un mayor valor agregado y siendo más productivas, destacándose el crecimiento de capital operativo, que les permitió ser eficientes en su productividad.

4. 6 RECOMENDACIONES

- Las sociedades deberán propender por alternativas competitivas, que las conlleve a ser más productivas y generadoras de empleo, inclinando sus esfuerzos a innovar tecnológicamente su capacidad de producción y exigirse acciones estratégicas para optimizar sus costos operativos y mejorar la rentabilidad a este nivel.
- Es necesario que las empresas continúen estructurándose financieramente, utilizando mecanismos de endeudamiento de largo plazo, a efectos de contar con mayores márgenes de liquidez, que les permita ejecutar sus proyectos de inversión.
- Así mismo, el gobierno departamental que vio disminuido su recaudo, debido a la reducción de la carga impositiva en varias empresas, deberá contribuir oportunamente en el desarrollo económico especialmente de compañías que atraviesan un estado de intervención gubernamental, definido por un concordato o previsto en la Ley 550 de 1999.