

SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES GRUPO DE ESTADÍSTICA

ENTORNO MACROECONÓMICO 2000

Para el año 2000, la economía colombiana mostró síntomas de recuperación al crecer 2.81% en su PIB, superando el difícil desempeño económico que se registró en 1999 al presentar una disminución de -4.48 que generó un notorio rezago de los resultados macroeconómicos de nuestro país en comparación a los de los países latinoamericanos.

Factores internos como el déficit fiscal, la intensificación del conflicto armado, la crisis del sector financiero, las altas tasas de interés generadas por la especulación cuando operaba la banda cambiaria, y a nivel externo, el impacto de la crisis financiera mundial que influyó en el cambio de destino de importantes recursos de inversión y las dificultades que atravesaron Venezuela y Ecuador, se constituyeron como las principales causas que ocasionaron que en 1999 fuera el único período de disminución de nuestro producto interno bruto, en los últimos sesenta (60) años.

La discusión se ha centrado si en el 2000, la economía se recuperó o si hay reactivación, por tal razón el propósito de este documento es el de destacar los aspectos tanto favorables como aquellos que afectaron el desarrollo de la economía en el citado año.

Aspectos favorables del año 2000:

- 1.- El mantenimiento por segundo año consecutivo de los niveles de inflación de un dígito, con lo cual se supera la barrera de los dos dígitos que sostuvo nuestra economía en las últimas décadas;

-
- 2.- Manejo de una política monetaria dirigida a la estabilización de las tasas de interés, como requisito fundamental para la reactivación de la economía, ubicándose en niveles aceptables para iniciar un proceso de recuperación industrial;
 - 3.- El incremento de las exportaciones, en donde se destacan las no tradicionales con un gran componente de valor agregado nacional y como alternativa de crear conciencia exportadora en nuestros empresarios;
 - 4.- La notable reducción del déficit fiscal del 6.3% del PIB al 3.6%, en donde las exportaciones y, en especial, los excelentes precios internacionales del petróleo contribuyeron con este propósito;
 - 5.- Teniendo en cuenta la difícil situación social del país, es importante destacar la recuperación del sector agropecuario, con excepción del café, y
 - 6.- La inversión realizada en materia prima y maquinaria importada es un indicador relevante de que los industriales desean mejorar sus niveles de competitividad, tanto en los mercados nacionales como en los internacionales.

Aspectos desfavorables del año 2000:

- 1.- Aún se mantiene un alto nivel de déficit fiscal;
- 2.- Elevado nivel de desempleo;
- 3.- Alto nivel de endeudamiento externo;
- 4.- Los resultados negativos del sector financiero y en especial las dificultades presentadas en la recuperación de la cartera;
- 5.- Disminución de la producción petrolera, al pasar de 800.000 a 500.000 barriles diarios a 500.000;
- 6.- El sector de la construcción continúa con serios problemas en especial por la no reactivación del crédito hipotecario;

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

3/27

7.- La reducción del precio internacional del café que llegó a niveles dramáticos, dado los bajos precios que mantiene el café del Vietnam y con una oferta importante, repercutiendo en los ingresos y niveles de vida de la comunidad cafetera nacional, y

8.- Intensificación de las dificultades de orden público que generó un ambiente poco propicio para la inversión privada, perdiéndose la posibilidad de que la economía se expandiera a tasas satisfactorias.

VARIABLES MACROECONÓMICAS

TIPO DE VARIABLE	1999	2000
P I B (crecimiento %)	-4.48	2.81
DESEMPLEO (crecimiento %)	18.0	19.7
INFLACIÓN (crecimiento %)	9.23	8.75
DEVALUACIÓN %	23.2	18.97
TASA DE INTERÉS %	30.37	26.37
RESERVAS INTERNAS (Mill. De US \$)	8.103	9.004
EXPORTACIONES (Mill. De US \$)	11.617	13.115
IMPORTACIONES (Mill. De US \$)	9.991	10.784
BALANZA COMERCIAL (Mill. de US \$)	1.626	2.331

Fuente: Dane, Banrrrepública.

I.- PRODUCTO INTERNO BRUTO

A partir del segundo semestre de 2000, la economía mantuvo una tendencia creciente de tal manera que al finalizar el año la recuperación del PIB se dio en el 2.81% frente a una tasa negativa de 4.48% de 1999.

- **LA INDUSTRIA**

CRECIMIENTO ANUAL % DE LA INDUSTRIA POR ACTIVIDADES

AGRUPACIONES INDUSTRIALES	1999	2000
TOTAL SECTOR INDUSTRIAL	-13.51	9.56
TOTAL SIN TRILLA	-13.54	10.50
Bienes de Consumo	-10.03	3.39
Alimentos sin café	-6.69	0.03
Bebidas	-12.91	-2.05
Tabaco	0.17	17.29
Imprentas, editoriales y conexas	-22.90	7.30
Otros productos químicos	-20.18	7.79
Otros derivados del petróleo y carbón	-12.34	1.16
Vidrio y productos de vidrio	-25.30	21.24
Bienes Intermedio	-9.32	15.61
Trilla de café	-12.96	-6.26
Textiles	-10.01	19.93
Cuero y sus productos	-9.84	26.67
Papel y sus productos	-4.73	22.75
Sustancias químicas industriales	-9.78	16.29
Industrias básicas de hierro y acero	-1.30	35.41
Industrias básicas de metales no ferrosos	-24.37	14.32
Bienes de Capital	-34.21	18.35
Productos metálicos, excepto maquinaria	-15.63	-7.45
Maquinaria excepto la eléctrica	-28.14	22.49

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

5/27

Equipo y material de transporte	-45.91	36.58
Equipo profesional y científico	-10.77	14.17
Bienes de Construcción	-22.65	17.00
Objetos de barro, loza y porcelana	-16.05	26.25
Otros productos minerales no metálicos	-29.43	14.12
Otros Bienes no clasificados	-20.79	32.20
Industrias diversas	-20.79	32.20

Fuente: Dane

La producción industrial se presentó más dinámica en el 2000, al reflejar una notable reactivación del 9.56% frente a la contracción del -13.51% del año anterior. Según el DANE, para el periodo corrido de enero a diciembre de 2000, la variación fue de 9.56% y de 10.5% para el total sin trilla. Este comportamiento se dio como resultado de la reducción de las tasas de interés durante la segunda mitad de 1999 y primera de 2000 y a las mayores exportaciones de bienes industriales, dado del aumento en la tasa de cambio.

La recuperación industrial fue generalizada, toda vez que dieciocho (18) de las veintiún (21) agrupaciones industriales crecieron.

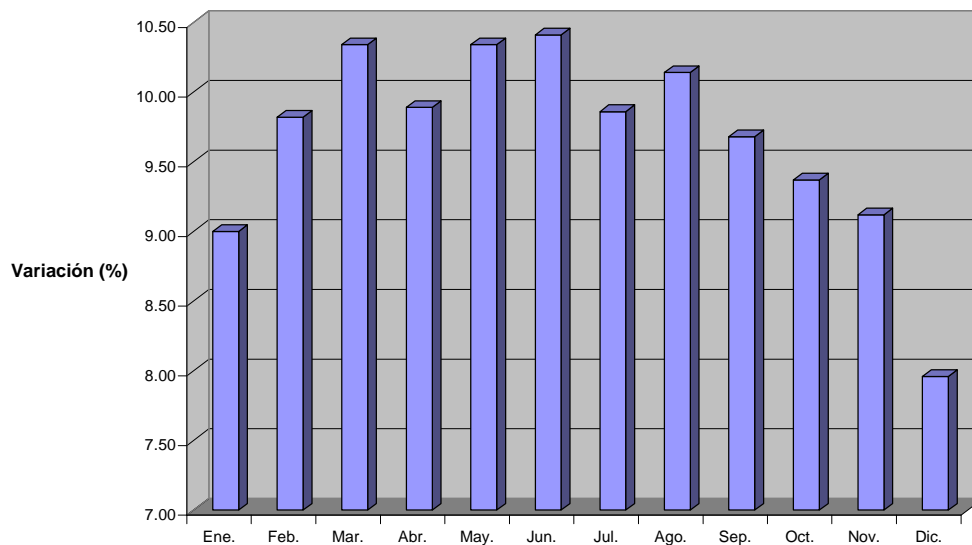
Las actividades industriales que obtuvieron mejores resultados fueron:

- a) Las clasificadas dentro de Bienes de Consumo, Vidrio y Productos de Vidrio con el 21.24% y Tabaco con el 17.29%;
- b) De la agrupación que conforma Bienes Intermedios, se destacan las Industrias Básicas de Hierro y Acero con el 35.41%, Cueros y sus Productos con el 26.67%, Papel y sus Productos con 22.75% y Textiles con el 19.93% de crecimiento, y

c) En cuanto al grupo de Bienes de Capital, se resalta el incremento de la producción de Equipo y Material de Transporte con el 36.58% y Maquinaria, excepto, la Eléctrica con el 22.49%.

Se mantienen deprimidas, aunque en menor nivel frente al período de 1999, las agrupaciones de Productos Metálicos (excepto maquinaria) con el -7.45% de decrecimiento, la Trilla de Café con el -6.26% y las Bebidas con el -2.05%.

Variación Año Corrido de Ventas
2000
(Sin Trilla de Café)



Fuente: DANE

Durante el 2000, las ventas industriales presentaron incrementos por encima del 7%, mostrando así una notable mejoría frente a las cifras de 1999 en el que las variaciones año corrido fueron negativas. Dicho comportamiento tuvo su origen en

el incremento de la demanda interna y las exportaciones (Encuesta Mensual Manufacturera, elaborada por el Dane para el 2000).

- **PETRÓLEO**

A pesar de la importante contribución del petróleo en el PIB de 2000, debido a la elevada cotización del precio del barril de crudo presentada a mediados del año, los continuos atentados realizados por la insurgencia a la infraestructura petrolera y la disminución de reservas de petróleo en las dos principales zonas petrolíferas del país (Cusiana y Caño Limón), redujeron la producción del 2000 alrededor del 13%, significándole cuantiosas pérdidas a la economía, al dejar de percibir millones de dólares en época en que el precio del barril de crudo estuvo por encima de los US\$30, frente a US\$16 en promedio de 1999.

- **CAFÉ**

Contrario al buen comportamiento de las ventas de petróleo en el exterior, el sector cafetero se vio perjudicado por el bajo precio internacional del grano, durante la mayor parte del año, esto es, por debajo de US\$1 por libra, hecho que redujo los ingresos por concepto de exportaciones en un 19.26% frente a 1999 (de US\$1.324 millones en 1999 a US\$1.069 millones en 2000).

No obstante lo anterior, en el 2000 la producción registrada de café verde aumentó a 10.6 millones de sacos de 60 Kgrs., frente a los 9.1 millones de sacos en 1999, pero continúa siendo inferior a las cifras registradas en los años de 1996 a 1998, donde el promedio de sacos producido fue de 11.6 millones de sacos. A esto se le suma la entrada de Vietnam al mercado internacional de café, un rival

comercial que produce 10.9 millones de sacos al año de un grano semejante en calidad al colombiano y con un precio mucho menor.

• CONSTRUCCIÓN

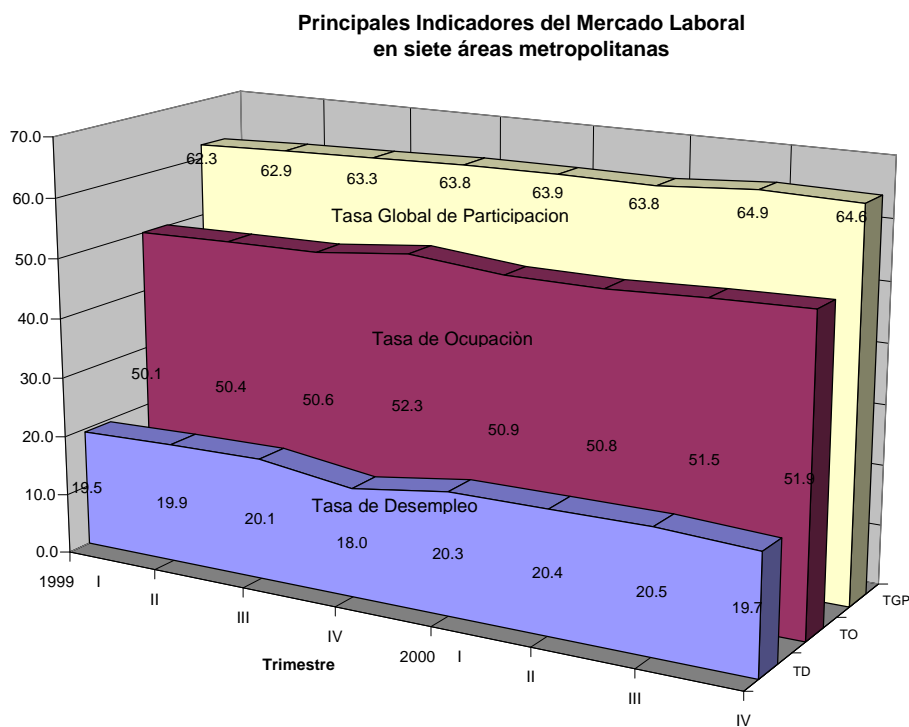
El sector de la construcción, uno de los que mayor empleo genera, no ha logrado salir de la crisis que le viene afectando en los últimos 3 años. Para el 2000, solamente la construcción de vivienda de interés social tuvo una cierta dinámica. La diferencia en el desempeño de este sector no varía significativamente de 1999 a 2000, por cuanto, de una muestra de seis ciudades (Bogotá, Medellín, Cali, Barranquilla, Bucaramanga y Pereira), el total de obras en proceso por trimestre en cada año no difiere sustancialmente, al igual que el total de obras paralizadas (cuantificadas en metros cuadrados). Esto evidencia que en el 2000 la situación de la construcción se mantuvo igual a la presentada en 1999.

ESTRUCTURA GENERAL CENSO DE EDIFICACIONES									
(metros cuadrados)									
Año	Trim.	Obras Culminadas	Obras en Proceso				Obras Paralizadas o inactivas		
			Obras Nuevas	Continúan en proceso	Reinició Proceso	Total	Obras Nuevas	Continúan Paralizadas	Total
1999	I	1,182,347	471,614	3,410,475	240,809	4,122,898	777,085	2,304,034	3,081,119
	II	1,207,889	493,404	3,042,203	209,493	3,745,100	685,024	2,547,559	3,232,583
	III	1,020,189	468,556	2,676,477	160,937	3,305,970	611,000	2,790,973	3,401,973
	IV	1,113,971	452,931	2,210,905	137,417	2,801,253	500,795	2,987,524	3,488,319
2000	I	756,529	472,389	2,401,273	162,702	3,036,364	388,230	3,029,239	3,417,469
	II	766,871	556,736	2,243,294	258,521	3,058,551	431,602	2,974,061	3,405,663
	III	866,771	910,747	2,266,629	198,080	3,375,456	412,240	2,865,632	3,277,872
	IV	1,065,968	631,992	2,472,078	95,663	3,199,733	336,289	2,890,710	3,226,999

Fuente: DANE

II.- EMPLEO

Si bien es cierto, la economía mostró signos de recuperación, la tasa de desocupación aún ronda el 20 por ciento y continúa siendo la más alta de América Latina.



Fuente: Dane

El desempleo en las siete principales ciudades del país alcanzó el 20.3%, durante el primer trimestre del año, frente al 19.5% de igual período del año anterior. La situación a lo largo del 2000 no mejoró, si se tiene en cuenta que para el segundo trimestre el índice aumentó al 20.4% y para el tercer trimestre alcanzó el 20.5%,

sin embargo, gracias a la temporada navideña, que implica empleo de personal temporal, al finalizar el año 2000, la tasa se situó en el 19.7%, superior al 18% del año inmediatamente anterior.

Pasto y Manizales fueron las ciudades con mayor desempleo 21.3% y 21.1%, respectivamente, mientras que Barranquilla y Bucaramanga registraron la tasa de desempleo más baja 15.2% y 16.8%, respectivamente.

TASA DE DESEMPLEO EN SIETE ÁREAS METROPOLITANAS

<i>CIUDAD</i>	<i>1999</i>	<i>2000</i>
Barranquilla	14.3	15.2
Bogotá D.C.	16.9	20.3
Bucaramanga	17.4	16.8
Cali	20.5	21.0
Manizales	21.1	21.1
Medellín	20.1	20.0
Pasto	16.9	21.3

Fuente: DANE

III.- INFLACIÓN

Continuando con la tendencia de 1999, el IPC de 2000 estuvo por debajo del 10%, al situarse en el 8.75%, reduciéndose 0.49 puntos porcentuales frente a la de 1999 del 9.24%, la segunda más baja de los últimos 30 años.

IPC VARIACIÓN % - ANUAL POR CIUDADES

CIUDAD	1999	2000
Barranquilla	9.71	8.12
Bogotá D.C.	9.23	8.87
Bucaramanga	10.11	9.59
Cali	7.52	8.08
Cartagena	7.92	8.60
Cúcuta	9.96	10.53
Manizales	10.31	8.27
Medellín	9.97	8.65
Montería	8.64	9.77
Neiva	8.93	8.47
Pasto	10.89	10.54
Pereira	10.37	8.92
Villavicencio	7.99	7.76
Nacional	9.23	8.75

Fuente: DANE

En el comportamiento por ciudades se observa que: Pasto y Cúcuta obtuvieron las tasas de inflación más altas (10,54% y 10.53%), mientras que Villavicencio y Cali mostraron las más bajas (7.76% y 8.08% respectivamente). En febrero y marzo se registraron las variaciones más altas del IPC de 2.30% y 1.71%, respectivamente. Al finalizar el primer trimestre, la inflación año corrido se situó en el 5.39% frente al 4.92% que se dio en 1999, lo que hacía suponer que no se podría cumplir con la meta de una inflación anual por debajo del 10%. Cabe destacar la reducción que sufrió el IPC en Junio y Julio (0.02% y 0.04%, respectivamente).

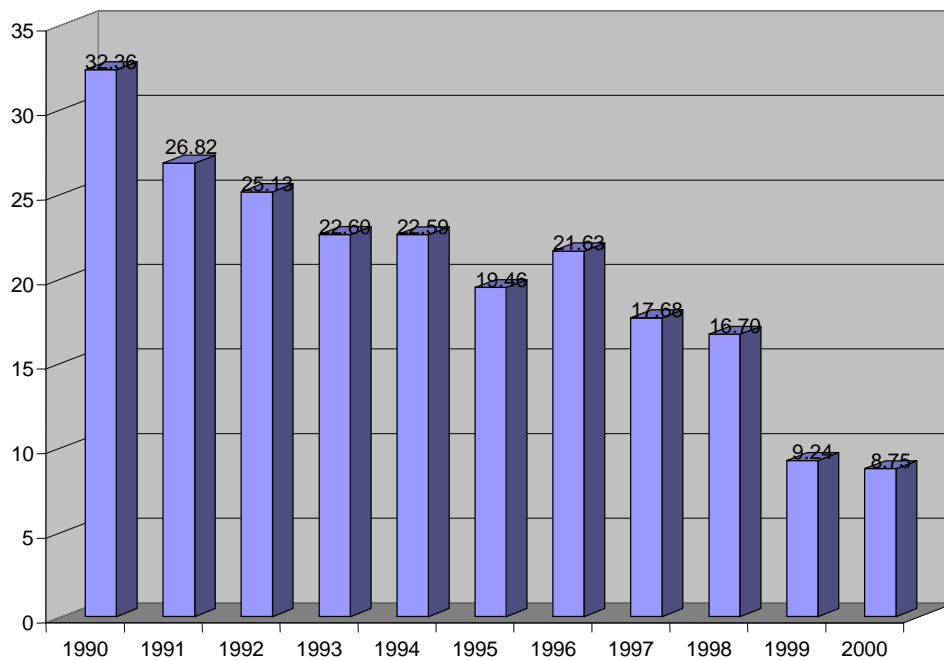
Sin embargo, el leve incremento en el IPC de abril y mayo, unido al decrecimiento de Junio y Julio, lograron ubicar la inflación año corrido en los primeros 7 meses

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

12/27

del año en 6.93%, ligeramente superior a la cifra del mismo periodo del año anterior, 6.87%, dada la baja demanda para consumo, la cual se reflejó en el insuficiente dinamismo que presentaron las ventas.

IPC VARIACION DIC-DIC 1990-2000



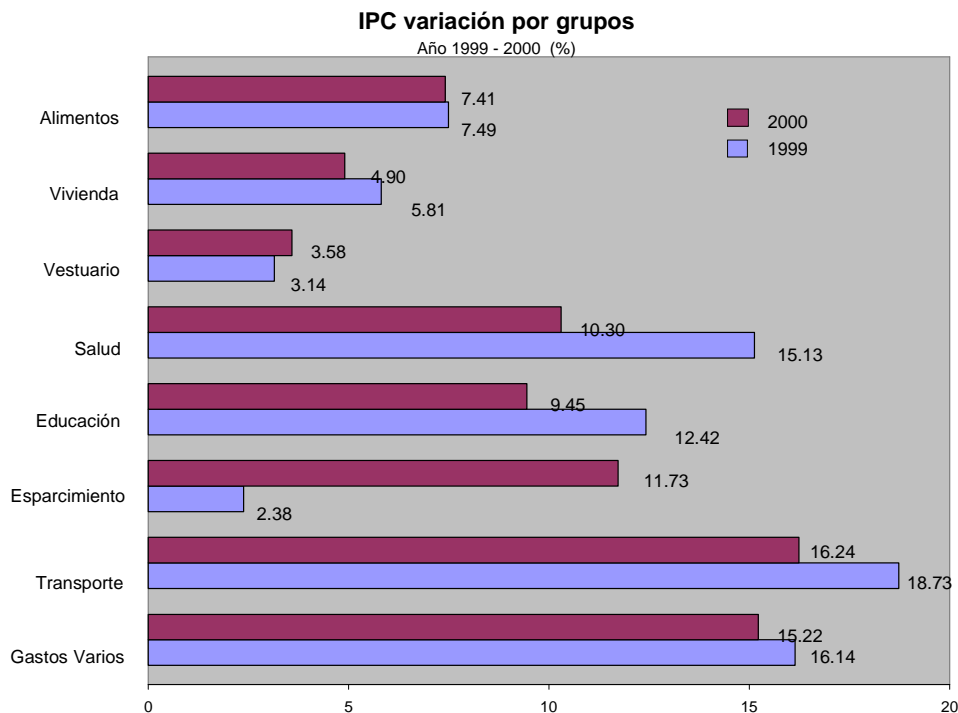
Fuente: DANE

Estas cifras, sin embargo, contrastan con el comportamiento que presentaron los servicios públicos a lo largo del año (telefonía residencial, acueducto, alcantarillado, aseo, energía eléctrica y gas), que incrementaron hasta tres veces la cifra de inflación del 2000. Por ejemplo, el servicio de telefonía residencial subió un 27.5%, el de acueducto, alcantarillado y aseo un 24.64% y el de energía eléctrica un 25.32%. A esto se le suma el incremento en los combustibles (30.25%), pasajes aéreos (20.61%) y servicios bancarios (22.35%).

Según el DANE, de un total de 176 bienes y servicios que componen la canasta familiar, solo 59 (33.52%), superaron la meta de inflación del diez por ciento que había fijado el Banco de la República. Los restantes 117 estuvieron por debajo de esta misma cifra, destacándose los alimentos que solo variaron un 7.41%, no obstante ser este el grupo que más pesa en la medición de la canasta familiar. La vivienda tuvo variación de 4.90% y el vestuario 3.58%. Al finalizar el 2000, los grupos que crecieron por encima del promedio nacional (8.75%) fueron: Educación 9,45%, Gastos Varios 15,22%, Transporte y Comunicaciones 16,24%, Esparcimiento 11,73% y Salud 10,30%.

Comportamiento por Subgrupos:

Fuente: DANE



**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

14/27

Alimentos: Para el 2000, el acumulado fue de 7,41%, frente a 7,49% en 1999. Este resultado se explica principalmente por la variación negativa de las hortalizas y legumbres (-6,89%) y la baja contribución de los cereales y frutas.

Las principales variaciones las sufrieron:

- Tubérculos y Plátanos (18,73%);
- Pescado y otras de mar (10,07%);
- Alimentos varios (13,63%), y
- Lácteos, grasas y huevos (11,17%).

Mientras que las que mostraron bajas variaciones fueron:

- Cereales y panadería (5,02%);
- Carnes y derivados (6,38%);
- Comidas fuera del hogar (4,89%), y
- Frutas (7,67%).

El aumento de los tubérculos se explica por el alto incremento en el precio de la yuca (56,68%) y otros como el ñame, arracacha y ullucos (18,87%). En la baja de las legumbres se destaca la reducción del precio del tomate (-39,47%), zanahoria (-17,01%) y frijol (-19,07%).

Vivienda: Presentó una variación del 4,90% frente al 5,81% presentado en 1999.

Esta variación se explica principalmente por el comportamiento de los subgrupos:

- Combustibles y servicios públicos (24,60%);
- Gastos de ocupación de la vivienda (1,05%);
- Muebles para el hogar (3,19%), y
- Aparatos domésticos (5,48%).

Vestuario y calzado: Presentó una variación del 3,58%, superior a la de 1999, 3,14%. Esto como resultado del alza en:

- Vestuario (3,50%);
- Calzado (3,24%), y

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

15/27

- Servicio de vestuario y calzado (5,13%).

Salud: Su variación (10,30%) fue inferior a la de 1999 (15,13%). El comportamiento de los subgrupos fueron:

- Bienes y artículos para la salud (14,23%);
- Servicios profesionales (6,37%), y
- Gastos de Aseguramiento (10,32%).

Educación: Este grupo sufrió una variación del 9,45%, por debajo del registrado en 1999, 12,42%. Esta disminución se explica principalmente por el comportamiento de los subgrupos:

- Instrucción y enseñanza (8,71%), y
- Artículos escolares y otros relacionados (12,54%).

Cultura, diversión y esparcimiento: Su variación fue del 11,73%, superior a la registrada en 1999, que fue de 2,38%. Este aumento se dio principalmente por el incremento de:

- Servicios, aficiones, distracción y esparcimiento (15,35%);
- Artículos culturales y otros relacionados (7,73%), y
- Aparatos para la diversión y el esparcimiento (2,84%).

Transporte y comunicaciones: Este fue el grupo fue el de mayor contribución a la variación total del IPC. Su incremento fue de 16,24%, inferior al 18,73% presentado en 1999. El comportamiento de los subgrupos fue:

- Transporte personal (15,29%);
- Transporte público (14,23%), y
- Comunicaciones (26,41%).

Gastos Varios: Presentó una alta variación, del 15,22% frente al 16,14% de 1999. como resultado del comportamiento de los subgrupos:

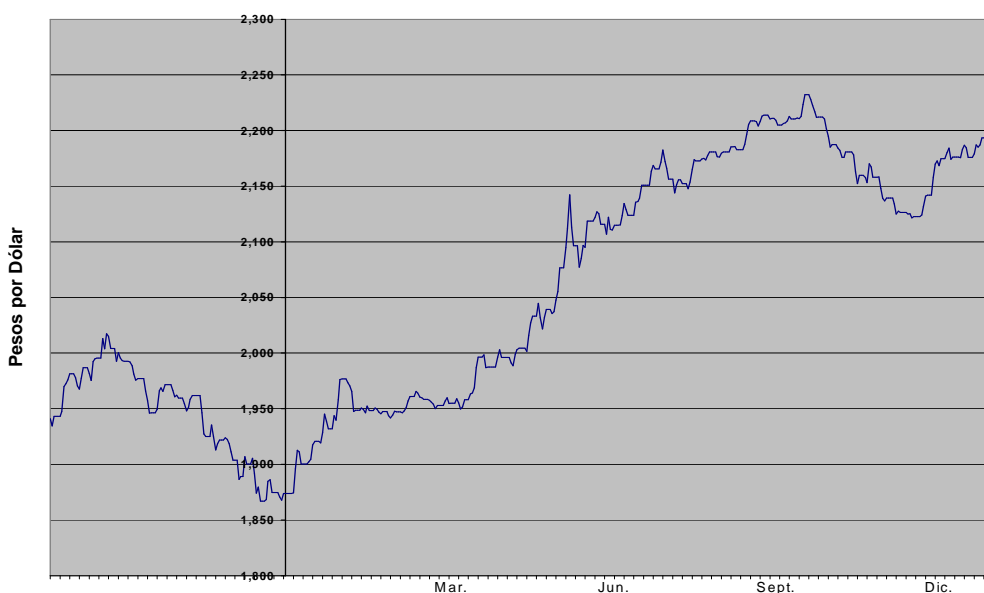
- Otros bienes y servicios (22,17%);
- Artículos para el aseo y cuidado personal (11,18%), y
- Bebidas alcohólicas y cigarrillos (10,76%).

IV.- TASA DE CAMBIO

A partir de la eliminación de la banda cambiaria a finales de septiembre de 1999, la Tasa de Cambio fluctúa libremente de acuerdo a la demanda y oferta de dólares en el mercado. Al finalizar el año de 1999, se había logrado una relativa estabilización del precio del dólar, con una tendencia a la apreciación del peso en los dos últimos meses del año, a diferencia de las continuas devaluaciones sufridas durante gran parte de ese año, cuando la tasa de cambio era objeto de ataques especulativos.

Durante el año 2000, la cotización de la divisa tuvo varias fluctuaciones, destacándose las ocurridas en el mes de enero, mayo y diciembre. El primero de enero el precio de la divisa fue de \$1.873,77 y el último día del año de \$2.229,18, lo que da como resultado una devaluación año corrido del 18.97%.

T.R.M. para el 2000



Fuente: Banco de la República

De acuerdo con la gráfica, podemos observar cuatro períodos que determinaron un comportamiento distinto a lo largo del año 2000. Un primer período comprendido entre el 1 de enero y el 7 de febrero, que en promedio cotizó la divisa en \$1.931,85, caracterizado por constantes devaluaciones del peso frente al dólar, como resultado del exceso de liquidez de las corporaciones e instituciones financieras que demandaron grandes cantidades de dólares, y la inestabilidad generada por los atentados realizados por la guerrilla a la infraestructura pública.

El segundo período, es el comprendido entre el 8 de febrero y el 31 de marzo, que reflejó una relativa estabilización del dólar, con un precio promedio de \$1,952.57, tendencia originada en el bajo volumen de las transacciones de divisas presentadas principalmente en marzo, como consecuencia de la expectativa generada en materia de política monetaria que adoptaría el Banco de la República y el anuncio de llegada de capitales del exterior.

El tercer período, lo determina una continua devaluación del peso frente al dólar, este comienza el 1 de abril hasta finales de septiembre. Inició con un valor de \$1.958,12, y alcanzó los \$2.232,24 al 25 de septiembre, fijándose una devaluación del 14% en casi 6 meses, producto de las expectativas políticas generadas respecto del referéndum, el incierto futuro de las reformas económicas y la cancelación de las privatizaciones previstas. Mayo se caracterizó por ser uno de los meses en los que la cotización del dólar tuvo las mayores variaciones. A finales de septiembre la divisa llegó a \$2.232,24 (el precio más alto durante todo el año), es importante anotar que por esta fecha el Alcalde Mayor de Bogotá anunció la cancelación de la privatización de la ETB.

Desde el 26 de septiembre hasta el 21 de noviembre, se puede identificar un cuarto período que se destaca por la continua apreciación del peso frente al dólar,

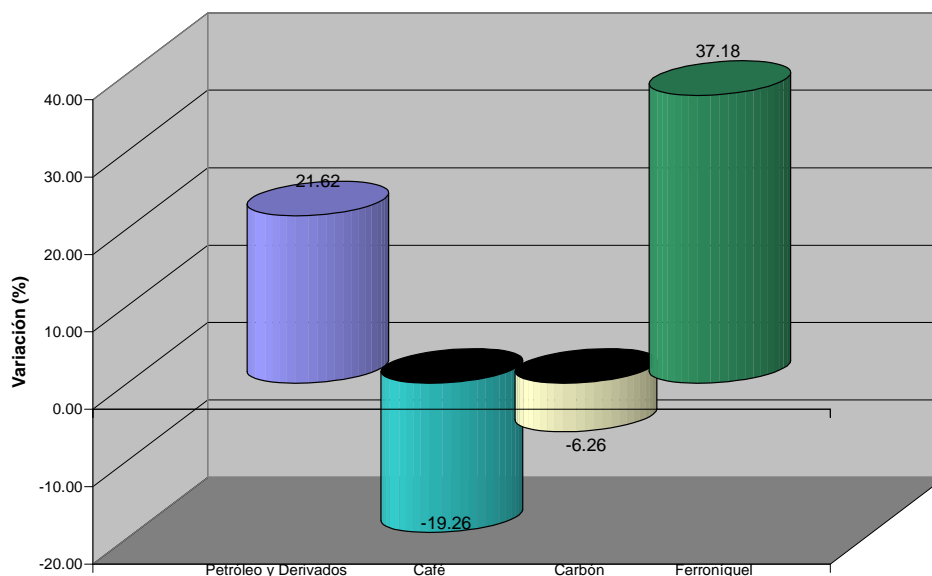
debido a la conclusión de la incertidumbre generada por los procesos de privatización y el buen desempeño que estaba presentando la economía colombiana. El fortalecimiento del peso se dio principalmente por las expectativas que se tenían sobre el ingreso de parte de las divisas del Plan Colombia, los US\$473.7 millones provenientes de la venta de Carbocol, los ingresos obtenidos por el gobierno nacional al colocar bonos en euros que elevaron la oferta de divisas en US\$645 millones, las donaciones por parte de la Unión Europea y las monetizaciones proveniente de la exportación de petróleo y café.

Es a finales de noviembre que se vuelve a presentar una tendencia de devaluación que dura hasta el final del año, como consecuencia de la agilización de pagos al exterior por concepto de deuda, realizado por multinacionales y empresas del sector real, el aumento de la posición de divisas por parte de los grandes bancos, una alta demanda que venía represada de días anteriores, toda vez que, no ingresaron los dólares esperados por la venta de Epsa y a que la Tesorería de la República no colocó en el mercado las divisas esperadas para atender el pago del reajuste salarial de los empleados públicos.

V.- EXPORTACIONES

El aporte dado por las exportaciones no tradicionales, la devaluación del peso que hizo más atractivo los productos colombianos en el exterior y la elevada cotización de los precios del petróleo registrados durante el 2000, le representaron a las exportaciones colombianas un importante incremento frente al año anterior del 12.89%, al alcanzar los US \$13.115 millones. Sobresalen los meses de junio, agosto y noviembre donde la cifra derivada de las exportaciones durante estos tres meses llegó a los US \$3.574 millones (un 27.25% del total exportado).

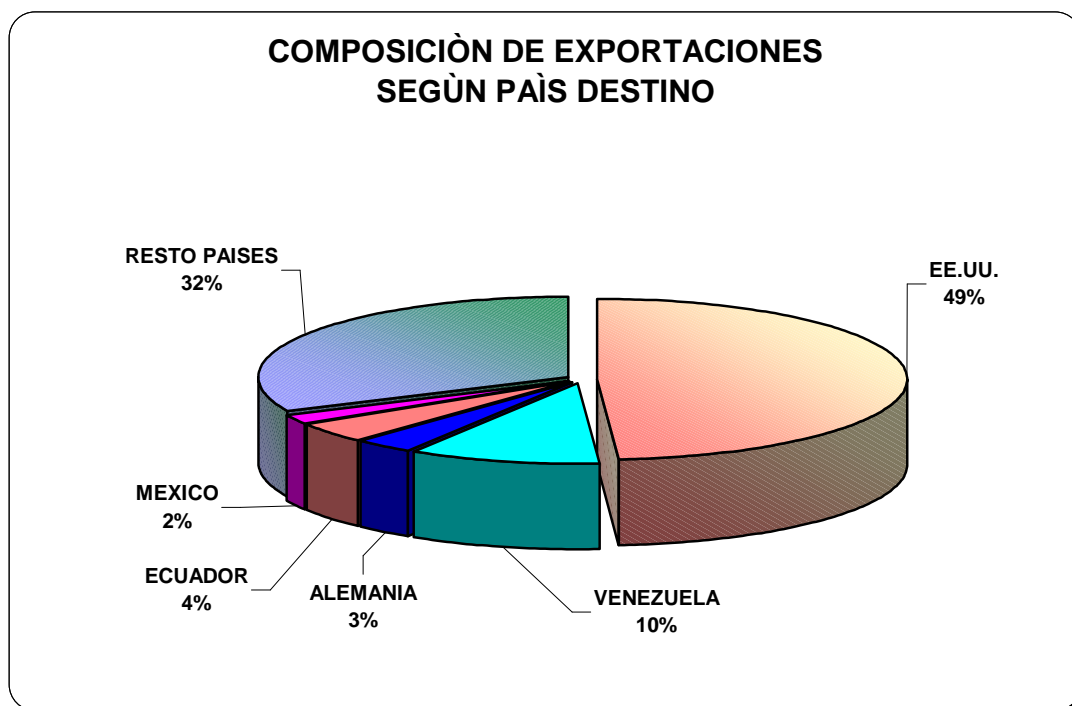
Variación en las Exportaciones de
Productos Tradicionales.
1999 - 2000



Fuente: DANE

Las exportaciones de productos tradicionales se situaron en US\$6.644 millones, 9,23% más que en 1999; participando con un 50.65% del total exportado, las mismas se vieron afectadas por las fluctuaciones en la cotización del precio del café en los mercados internacionales. Se destacaron principalmente productos como el petróleo y sus derivados, al generar ingresos por US \$4.569 millones, equivalentes a un 34.83% de las exportaciones, siendo la cifra más alta de la historia, gracias al elevado precio que registró este producto durante el año, al fijarse en promedio una cotización de US \$30.1 por barril, es decir, un aumento en el precio del 21,62% frente a 1999. Así mismo, sobresalieron las exportaciones de ferroniquel, con un 37.18% más que en 1999, al generar ingresos por US \$211 millones de dólares.

En cuanto a las exportaciones no tradicionales (que representaron el restante 49.35%), con una dinámica creciente del 17%, se destacaron los productos industriales y la fabricación de sustancias químicas, que generaron ingresos por US\$5.185 y US\$1.691 millones respectivamente, con aumentos del 22,43% y 22,27% frente a 1999. Cabe resaltar, las exportaciones de prendas de vestir que aumentaron el 21.64% generando ingresos por US \$ 949 millones de dólares.



Fuente: DANE

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

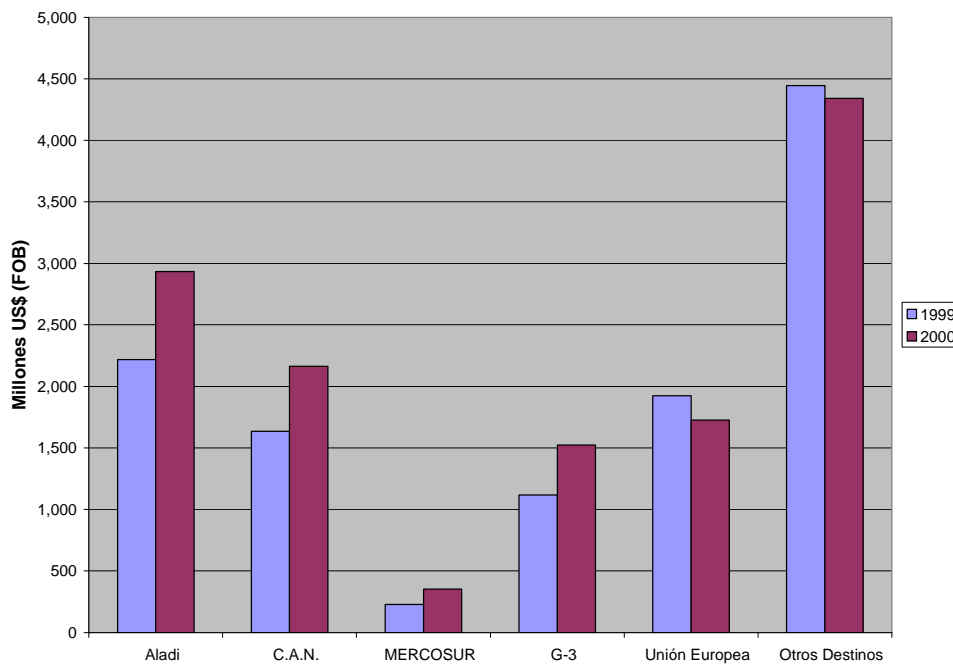
21/27

Por bloques económicos el principal grupo que adquirió los productos colombianos fue la ALADI, con un 22,43% - US \$2.942 millones del total exportado; un segundo lugar para la Comunidad Andina de Naciones que adquirió el 16.54% - US \$2.170 millones, le sigue, la Unión Europea con un 13.52% - US \$ 1.774 millones, el G-3 con el 11,65% - US \$1.528 millones. Finalmente el mercado con el que menos vínculos comerciales se tuvo, fue el Mercosur con tan solo un 2,67%, que representó ingresos por US \$351 millones.

Por destinos, el principal país al que se dirigieron las exportaciones colombianas fue Estados Unidos, con el 49.68% - US \$6.516 millones del total exportado, seguido de Venezuela con el 9.87% - US \$1.298 millones. Ecuador ocupó un tercer lugar, al representar un 3.52% - US \$462 millones.

Fuente: DANE

Variación Exportaciones Según Grupo Económico de Destino



VI.- IMPORTACIONES

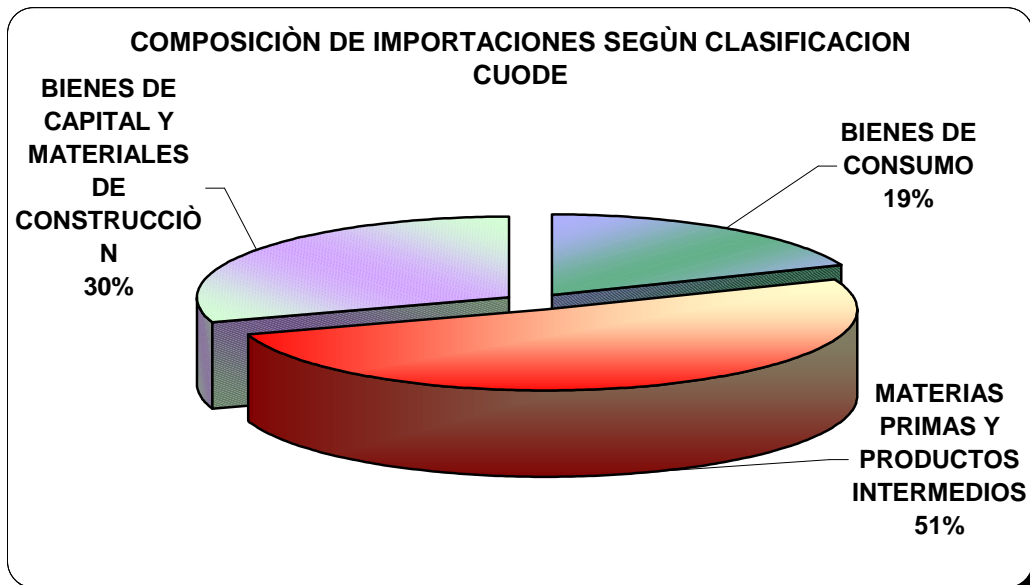
Un factor determinante en la reactivación económica del 2000 fue la recuperación de la demanda de bienes del exterior, especialmente los relacionados con materias primas y productos intermedios para la industria. A diferencia de la contracción que tuvieron las importaciones de 1999 frente al año inmediatamente anterior, para el 2000 las importaciones se incrementaron en un 7.94%, al alcanzar US\$10.784 millones (valor CIF), frente a los US\$9.991 de 1999.

Durante el primer semestre del año, las importaciones aumentaron un 12%, situándose en US\$5.675 millones, frente a unas importaciones del primer semestre del año anterior de US\$5.064 millones. Se destacaron los meses de marzo, mayo y noviembre donde la cifra derivada de las importaciones totalizó los US\$4.182 millones (un 38.77% del total importado).

Las materias primas y productos intermedios representaron un 54.62% del total importado al alcanzar los US\$5.891 millones de dólares, 18.18% más que en 1999. Entre estos se destacan, las materia prima y productos intermedios para la industria, por valor de US\$5.161 millones, equivalentes a un 47.85% del total, un 20.18% más que en 1999.

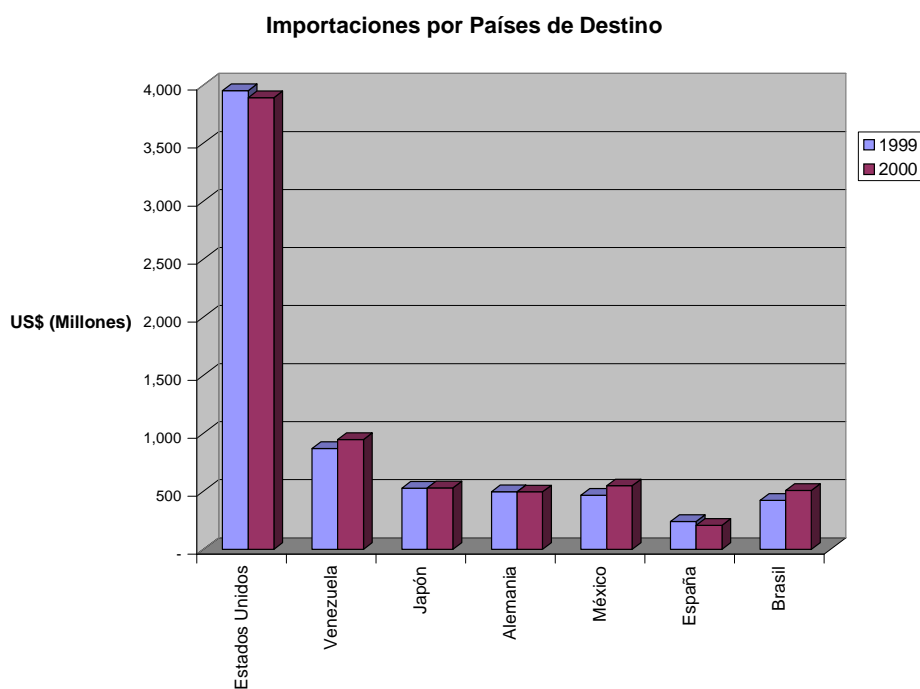
En cuanto a las importaciones de bienes de capital y materiales de construcción que representaron un 29.59% del total importado, sobresalieron los bienes de capital para la industria y equipos de transporte, por un monto de US\$2.220 y US \$1.000 millones respectivamente, sin embargo estas disminuyeron frente a 1999 en un 5.41% y 11,5%. Es de resaltarse la poca participación de las importaciones de bienes de capital para la agricultura frente al total importado, tan solo un 0.21% (US\$24 millones), y un 4.0% menos que en 1999. Por último, las importaciones

de Bienes de Consumo aumentaron un 8.32% frente a 1999, situándose en la suma de US\$2.182. El 65.45% de estas fueron de consumo no duradero, y representaron un 13.24%, es decir US\$1.428 millones, del total importado.



Fuente: DANE

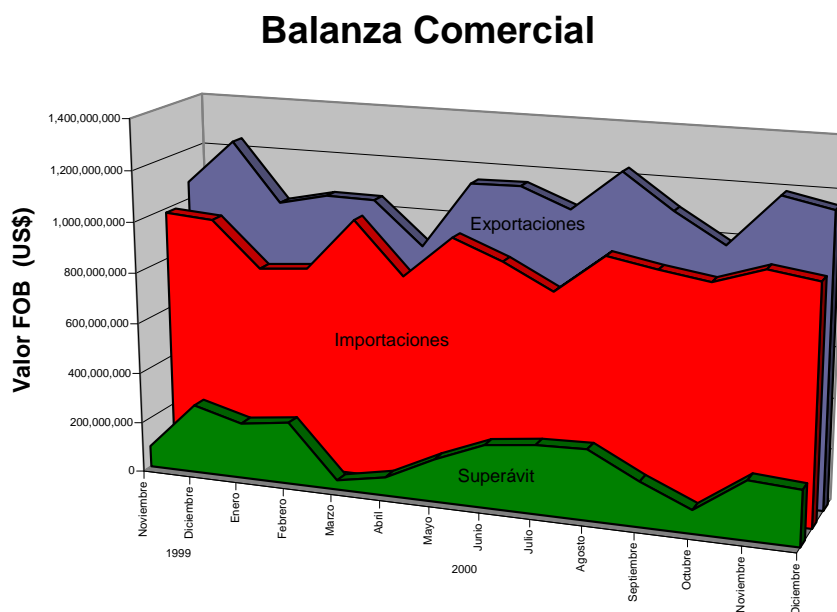
Por origen, el principal país fue Estados Unidos, con US\$3.893 millones (33.73% del total importado), destacándose las materias primas y productos intermedios para la industria por US\$1.807 millones y bienes de capital para la industria con US\$1.062 millones. Le sigue Venezuela con US\$947 millones (8.20%), resaltan, las materias primas y productos intermedios para la industria por US\$ 508 millones, para bienes de consumo no duradero US\$134 millones y los combustibles, lubricantes y conexos por US\$153 millones. México ocupa un tercer lugar, con US\$547 millones (4.74%).



Fuente: DANE

Por bloques económicos el principal grupo del que se importó fue la ALADI con US \$3.082 millones, seguido de la Unión Europea con US\$1.911 millones y en un tercer puesto, para la Comunidad Andina de Naciones de la cual se importaron bienes por un monto de US\$1.613 millones.

VII.- BALANZA COMERCIAL



Fuente: DANE

El año 2000 se caracterizó por mantener la tendencia superavitaria en la Balanza Comercial, presentada durante la mayor parte del año de 1999. La devaluación del peso, el moderado aumento de las importaciones y la elevada cotización del petróleo que se dieron a mediados del año, permitieron un superávit comercial para el 2000 de US\$2.254 frente a US\$1.578 millones de 1999 (valores FOB).

Durante el primer semestre del año 2000, el superávit comercial se ubicó en US\$992 millones, frente a US\$468 millones del igual periodo del año anterior. Resalta el mes de agosto con US\$277 millones, producto del efecto de la devaluación del peso y los elevados precios del petróleo.

Por países, Estados Unidos con un superávit comercial por valor de US\$2.855 millones y Venezuela con US\$390 millones. Caso contrario se presentó con países como México con un saldo en la balanza comercial deficitario de US\$284 millones, Japón con US\$268 millones y Brasil US\$188 millones.

Por grupos comerciales, el superávit se dio con la Comunidad Andina de Naciones US\$637 millones, el G3 US\$106 millones y con la ALADI US\$41 millones. A su vez, el déficit comercial se presentó con el MERCOSUR US\$265 millones y con la Unión Europea US\$85 millones.

Para el 2000 se revirtió la situación de la balanza comercial con varios grupos comerciales; por ejemplo, se pasó de un superávit con el Mercosur en 1999 por un valor de US\$294 millones a un déficit en el 2000 de US\$265 millones.

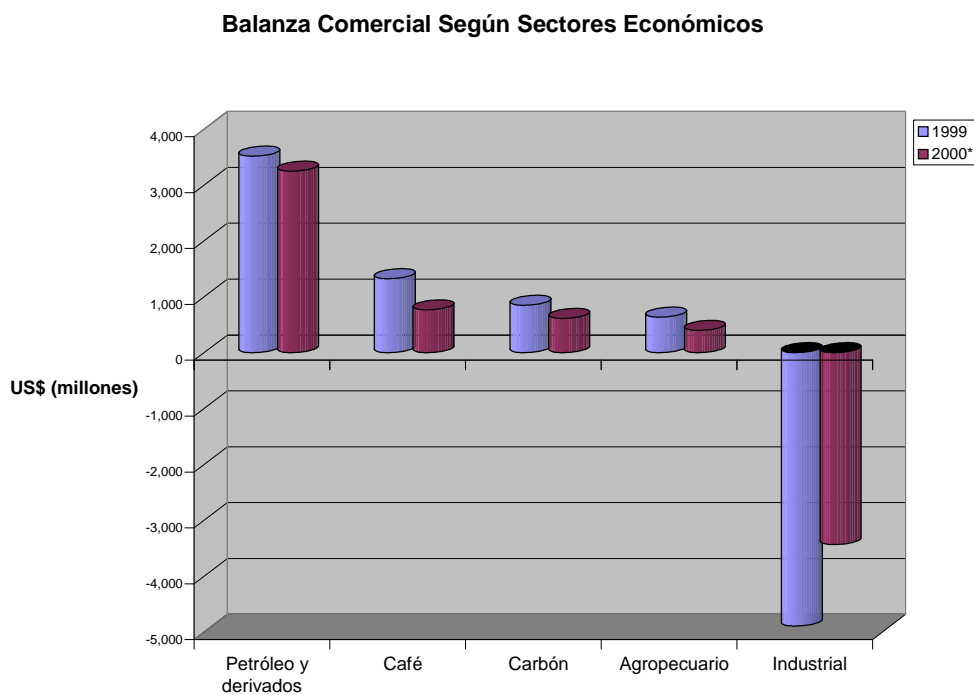
Igual comportamiento se dio con la Unión Europea, que pasó de un superávit en 1999 de US\$89 millones a un déficit de US\$85 millones. A nivel de países, ocurrió lo mismo con Alemania y Canadá, con los que se tuvo un superávit comercial en 1999 de US\$13 millones y US\$ 113 millones, respectivamente, y para el 2000 se dio un déficit de US\$56 millones y US\$117 millones, en el mismo orden.

De igual manera, se presentó una variación del déficit comercial en 1999 a un superávit en el 2000 con los siguientes grupos comerciales: Con la ALADI de un déficit de US\$299 millones pasó a un superávit de US\$41 millones, y con el G3, de un déficit de US\$140 millones en 1999 pasó a un superávit de US\$106 millones. A nivel de países no se produjo estas variaciones comerciales, frente a los principales socios de Colombia, en comparación a 1999.

**SUPERINTENDENCIA DE SOCIEDADES
GRUPO DE ESTADÍSTICA
ENTORNO MACROECONÓMICO 2000**

27/27

Según sectores económicos, se disminuyó el superávit del sector tradicional, que pasó de US\$5.842 millones en 1999 a US\$4.803 millones en el 2000. El sector no tradicional a pesar de mantener el déficit comercial, lo redujo de US\$4.265 millones a US\$2.549 millones en 2000.



Fuente: DANE